

## 17 ANEXOS

### Encuesta

Este cuestionario tiene como objetivo conocer cuáles son los factores motivantes por los que un ferretero que vive en el Rosal, Cundinamarca, adquiriría los productos de la empresa **DISFLENAL SAS**, para su comercialización. Por favor lea atentamente antes de responder cada pregunta, el cuestionario consta de 22 preguntas, y es con fines netamente académicos. Las preguntas que contengan (\*) son de obligatoria respuesta.

Le agradecemos su participación y honestidad.

- 1) ¿Está conforme con su proveedor actual?
  - a) Si
  - b) No
- 2) ¿Qué razones lo harían cambiar de proveedor por uno nuevo?
- 3) ¿Qué factor es más importante a la hora de escoger su proveedor?
  - a) Cercanía
  - b) Precio
  - c) Calidad
  - d) Marca
- 4) ¿Qué tan importante es para usted que su proveedor se encuentre en el Rosal?, siendo 1 nada importante y 5 extremadamente importante
- 5) ¿En dónde se encuentra ubicado su proveedor?
- 6) ¿Cada cuánto realiza pedido a su proveedor?
- 7) ¿Qué tan importante es para usted que su proveedor le transporte el material?, siendo 1 nada importante y 5 extremadamente importante.
- 8) ¿Tiene vehículo para transportar el material?
  - a) Si
  - b) No
- 9) ¿Qué producto compra?
  - a) Solo varilla
  - b) Solo fleje

c) Varilla y fleje

10) En promedio, ¿cuántas unidades de varilla compra semanalmente?

- a) 0-100 unidades
- b) 101-200 unidades
- c) 201-300 unidades
- d) Más de 300

11) En promedio, ¿cuántas unidades de fleje compra semanalmente

- a) 0-100 unidades
- b) 101-200 unidades
- c) 201-300 unidades
- d) Más de 300

12) ¿Qué tipos de varilla comercializa? Escoja las opciones que considere

- a) Varilla 9mm
- b) Varilla 12mm
- c) Varilla  $\frac{1}{2}$
- d) Varilla  $\frac{1}{4}$
- e) Varilla 11mm
- f) Varilla 8.5
- g) Otros, ¿Cuáles?

13) De las varillas que comercializa, ¿Cuál es la que más vende?

- a) Varilla 9mm
- b) Varilla 12mm
- c) Varilla  $\frac{1}{2}$
- d) Varilla  $\frac{1}{4}$
- e) Varilla 11mm
- f) Varilla 8.5
- g) Otros, ¿Cuáles?

14) ¿Qué tipos de flejes comercializa? Escoja las opciones que considere

- a) 20X20
- b) 15X15
- c) 18X18

- d) 8X20
- e) 15X20
- f) 10X15
- g) 10X10
- h) 8X18
- i) 25X25
- j) Otros, ¿Cuáles?

15) De los flejes que comercializa, ¿Cuál es la que más vende?

- a) 20X20
- b) 15X15
- c) 18X18
- d) 8X20
- e) 15X20
- f) 10X15
- g) 10X10
- h) 8X18
- i) 25X25
- j) Otros, ¿Cuáles?

16) ¿A qué precio compran la varilla de  $\frac{1}{2}$ ?

17) ¿A qué precio compran la varilla de 12 mm?

18) ¿A qué precio compran la varilla de 9 mm?

19) ¿A qué precio compran el fleje de 9X20?

20) ¿A qué precio compran el fleje de 20X20?

21) ¿A qué precio compran el fleje de 15X15?

22) ¿A qué precio compran el fleje de 18X18?

23) ¿Usted definitivamente nos compraría si abriéramos un punto de venta dentro de El Rosal y ofreciéramos los productos a un mejor precio, con la misma o una calidad superior?

- a) Si
- b) No



Figura 45. Local 1



Figura 46.. Vía local 1



Figura 47. Local 2



Figura 48. Bahía parqueo Local 2



Figura 49. Via principal Local 2



Figura 50. Local 3



Figura 51. Interior Local 3



Figura 52. Construcciones Municipio de El Rosal



Figura 53. Conjuntos en proceso de construcción El Rosal



Figura 54. Planeación de construcción de apartamentos



Figura 55. Proyecto apartamentos El Rosal



Figura 56. Casas en construcción El Rosal Cundinamarca



Figura 57. Ferretería de El Rosal Cundinamarca